

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Павловский автомеханический техникум им. И.И. Лепсе»

**Методические указания
выполнения дипломной работы по специальности
38.02.02 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)**

Разработала : преподаватель высшей квалификационной категории
Ястребова Н.В.

ВВЕДЕНИЕ

Согласно учебным планам средних специальных заведений по специальности 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям) по окончании обучения студентами предусмотрено выполнение выпускной квалификационной работы.

Выполнение работы является заключительным этапом обучения в среднем специальном учебном заведении. Успешная ее защита - это основа подготовки выпускника к самостоятельной работе.

Под дипломной работой следует понимать исследовательскую разработку, в результате которой предлагаются конкретные меры по совершенствованию производственного процесса, финансов, бухгалтерского учета, научной организации труда и других, от внедрения которых можно получить экономический эффект, подтверждаемый расчетами с обоснованием.

Дипломной работой считается исследование, содержащее обобщенный теоретический и практический материал, обработанный с использованием статистико-экономического, экономико-математического и других методов.

Цели и задачи дипломного исследования:

- расширение, закрепление и систематизация знаний;
- совершенствование профессиональных умений и навыков для решения конкретных производственных, технических и экономических задач;
- развитие умения планировать самостоятельную исследовательскую деятельность;
- проверка и определение уровня подготовленности выпускников к самостоятельной работе на производстве.

Дипломная работа выполняется по заданию руководителя или базового предприятия по темам, утвержденным на заседании предметной (цикловой) комиссией.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ТРЕБОВАНИЯ К ВЫПОЛНЕНИЮ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

Методические рекомендации об организации выполнения и защиты дипломной работы (далее - ДР) студентами, обучающимся по основным профессиональным образовательным программам (далее ОПОП) среднего профессионального образования (далее - СПО) экономического профиля, разработаны в соответствии с Приказом Минпросвещения России от 08.11.2021 N 800 (ред. от [05.05.2022 N 311](#)) «Об утверждении Порядка проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования» (зарегистр. в Минюсте России 7 декабря 2021 г. N 66211), федеральным государственным образовательным стандартом (далее - ФГОС) СПО по специальности 38.02.01 «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)», утвержденным приказом Минобрнауки России от 5 февраля 2018 г. № 69 (зарегистрированного в Минюсте России 26.02.2018 г.)

Формами государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования в соответствии с федеральными государственными образовательными стандартами среднего профессионального образования являются защита дипломной работы и демонстрационного экзамена.

В соответствии с ФГОС на защиту ДР по специальностям экономического профиля отводится 6 недель, из них на подготовку ДР - 4 недели, и на защиту ДР - 2 недели.

Подготовка и защита ДР являются проверкой качества полученных проверкой знаний и умений, практического опыта, сформированности общих и профессиональных компетенций, позволяющих решать профессиональные задачи

Разработка ДР требует от студента достаточного уровня знаний, самостоятельности, инициативы в решении организационных вопросов, чувства ответственности за сроки и качество ее выполнения, что способствует процессу формирования будущего специалиста.

ДР должна быть логически построена в определенной последовательности, кратко и четко излагать использованный материал.

Выполнение работы начинается с формулирования темы, составления плана и календарного

графика написания его разделов.

Одним из важных требований к ней является освещение современных достижений науки и практики.

Исследование должно проводиться на фактическом материале конкретных предприятий, района, региона, Российской Федерации в целом.

II. ПОДГОТОВКА ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ. ВЫБОР ТЕМЫ

Тема ДР должна иметь практико-ориентированный характер. Перечень примерных тем ДР:

- разрабатывается преподавателями междисциплинарных курсов в рамках профессиональных модулей;

- рассматривается и утверждается на заседании ПЦК техникума

При определении темы ДР следует учитывать, что содержание ДР основывается:

- на обобщении выполненной ранее студентом курсовой работы, если она выполнялась в рамках соответствующего профессионального модуля;

- на использовании результатов выполненных компетентностно-ориентированных заданий при подготовке к экзамену по соответствующему профессиональному модулю.

Выбор темы ДР студентом осуществляется до начала производственной практики (преддипломной), так как при ее прохождении студент должен собрать практический материал для ее выполнения.

Выбирать тему ДР возможно не на последнем году обучения, а ранее, что позволит студенту постепенно изучить необходимую литературу, нормативные документы, собрать нужный материал. При выборе темы преимущественное право имеют студенты - члены научного кружка кафедры. Из перечня примерных тем ДР каждый студент может использовать только одну тему.

Студент самостоятельно или с помощью руководителя выбирая тему работы, обосновывает ее актуальность, новизну и практическую значимость. При выборе темы должны учитываться личные способности и возможности студента в изучении отдельных дисциплин, опыт, накопленный в период выполнения курсовых работ, практические навыки, полученные при прохождении производственной практики, а также теоретические знания.

Одновременно с темами утверждаются и руководители работ, а также график написания работы

Исходя из практики дипломного исследования, можно рекомендовать студентам следующую последовательность выполнения задания:

- сбор информации;

- обработка собранных материалов;

- использование различных способов, приемов, методов исследования и моделей;

- разработка предложений, рекомендаций и выводов, вытекающих из проведенного исследования;

- обработка и окончательное оформление текста;

- оформление списка использованной литературы;

- подготовка приложений и наглядных пособий.

III. РУКОВОДСТВО ДИПЛОМНОЙ РАБОТОЙ

При подготовке ДР директор образовательного учреждения каждому студенту назначает руководителя

К руководству ДР привлекаются высококвалифицированные специалисты.

В обязанности руководителя ДР входит:

- разработка совместно со студентами плана ДР;

- разработка задания на подготовку ДР;

- оказание помощи студенту в разработке индивидуального графика работы на весь период выполнения ДР;

- консультирование студента по вопросам содержания и последовательности выполнения ДР;

- оказание помощи студенту в подборе необходимых источников;

- контроль хода выполнения ДР в соответствии с установленным графиком в форме регулярного обсуждения руководителем и студентом хода работ;
- оказание помощи (консультирование студента) в подготовке презентации и доклада для защиты ДР;
- предоставление письменного отзыва на ДР.

Задание для каждого студента разрабатывается в соответствии с утвержденной темой.

В отдельных случаях допускается выполнение ДР группой студентов. При этом индивидуальные задания выдаются каждому студенту.

Задание на ДР выдается студенту не позднее, чем за две недели до начала производственной практики (преддипломной).

В отзыве руководителя указываются характерные особенности работы, ее достоинства и недостатки, а также отношение студента к выполнению ДР, проявленные (не проявленные) им способности, оцениваются уровень освоения общих и профессиональных компетенций, знания, умения «практический опыт студента, продемонстрированные им при выполнении ДР, а также степень самостоятельности студента и личный вклад студента в раскрытие проблем и разработку предложений по их решению. Заканчивается отзыв выводом о возможности (невозможности) допуска ДР к защите.

IV. СОСТАВ И СОДЕРЖАНИЕ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

Для написания дипломной работы по специальности 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям) обучающийся использует информацию, полученную во время преддипломной практики. Информация должна отражать данные о деятельности предприятия за период 31.12.19 - 31.12.21 г.г.

Дипломная работа включает в себя:

- титульный лист ;
- задание на дипломную работу ;
- содержание;
- введение;
- первая глава - обзор основных понятий и формул для расчета;
- вторая глава - анализ финансово-хозяйственной деятельности и организации бухгалтерского учета на предприятии;
- третья глава – основные мероприятия по улучшению показателей (по теме дипломной работы);
- выводы и предложения;
- список использованной информации;
- приложения.

Содержание включает в себя все разделы, имеющиеся в работе, с указанием номеров страниц начала каждого раздела и подраздела.

Введение - важная часть ДР. В нем дается характеристика современного состояния рассматриваемой проблемы, определяются и обосновываются цель, задачи, объект и предмет исследования, описываются актуальность и новизна темы, а также применяемые методы исследования и информационные источники. Объем введения может быть около 3 страниц.

Первая глава - обзор основных понятий и формул, используемых в данной работе (согласно выбранной теме).

В первой главе рассматриваются теоретические основы избранной темы работы с позиций современных достижений экономической науки. Критически оцениваются опубликованные в печати работы отечественных и зарубежных авторов по исследуемому вопросу, если они носят противоречивый характер. Если по теме работы существуют различные позиции ученых или имеются сведения о различных путях (способах) практического решения данной проблемы, то студент должен определить свое отношение, сформулировать свою позицию, обосновать свою точку зрения, которая может совпадать с чьим-то мнением, а может и не совпадать и быть противоположной или оригинальной. В этом случае обоснование должно быть развернутым, базироваться на теоретической основе и иметь практическое подтверждение.

Собственное мнение обычно высказывается с употреблением местоимения «мы»: «Мы полагаем, что ...», «Мы считаем, что ...». Или без него, что уместно, как правило, в начале

предложения: «Полагаем, что ...», «Считаем, что ...». Часто употреблять местоимения в тексте не рекомендуется.

В процессе заочной полемики с другими авторами целесообразно употреблять следующие варианты речевых оборотов:

«Мы разделяем научный подход (научную позицию, точку зрения) С.С. Петрова, однако (и) считаем (на наш взгляд; с нашей точки зрения; по нашему мнению), что ...»;

«Наша точка зрения (позиция) по данной проблеме (вопросу, теме) совпадает с мнением С. С. Петрова. Однако мы считаем (полагаем), что ...»;

«Мы не согласны с высказыванием С. С. Петрова, поскольку (потому что; так как; и считаем, что) ...».

Обзор литературы не должен носить политической окраски, главное его назначение - определить (указать, сформулировать) теоретические и методологические основы решения проблемы, взятой в качестве темы выпускной квалификационной работы и раскрыть ее содержание в соответствии с планом. В данном разделе после каждой цитаты нужно указать ссылку на источник, например [2, с. 58], т. е. данный источник находится в списке используемой литературы под номером 2, а цитата взята с 58 страницы. На каждой странице должно находиться не менее 3-4 высказываний.

Список библиографических ссылок производится в соответствии с ГОСТ Р 7.0.97-2016 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов.»

Вторая глава - анализ финансово-хозяйственной деятельности и организации бухгалтерского учета на предприятии

Во второй главе как логическое продолжение предыдущего раздела рассматривается краткая природно-экономическая характеристика хозяйства, по материалам которого выполняется ВКР.

Данный раздел позволяет ознакомиться с трудовым, материальным, производственным потенциалом предприятия, на основе которого будут разрабатываться меры по разрешению изучаемой проблемы.

В содержании данного раздела обычно рассматриваются следующие вопросы: местоположение предприятия, его организационно-правовая форма, организация производства и управления (производственная и организационная структура предприятия, организационная структура бухгалтерского аппарата).

Анализ хозяйственной деятельности включает совокупность расчетно-аналитических действий для обеспечения решения поставленных задач.

Назначением этого раздела является подробное раскрытие практического состояния проблемы (темы исследуемого процесса или явления). Анализируется динамика производственных экономических показателей (проводится анализ хозяйственной деятельности предприятия), выявляются и классифицируются факторы, влияющие на показатели экономического развития.

В этом разделе обязательно должны использоваться традиционные и экономико-математические методы обработки данных, составляться аналитические таблицы, графики, схемы, уравнения зависимости, на фактических материалах выбранного предприятия (региона), исследоваться современное состояние изучаемой проблемы.

Экономические показатели рассматриваются в динамике как минимум за последние три года, однако показатели, которые подвержены существенным колебаниям, целесообразнее рассмотреть за последние 3-5 лет. Для более объективной оценки необходимо провести сравнение показателей изучаемой организации с показателями экономически развитого хозяйства, расположенного в тех же природно-климатических условиях, а также со средними показателями по району (области). Экономическая оценка показателей должна содержать не только констатацию фактов, но в большей степени предусматривать их аналитическую обработку и соответствующую аргументированную интерпретацию. Также определяется количественная величина абсолютных и относительных отклонений показателей в динамике с использованием методов вертикального и горизонтального анализа.

Важное место в этой главе отводится изучению факторов, влияющих на изменение показателей и характеризующих состояние рассматриваемой проблемы. Для этого могут использоваться статистические, экономико-математические и бухгалтерские методы исследования. Широкое распространение получили методы группировок, индексный, корреляционно-

регрессионный и метод факторного анализа.

Следует отметить, что анализ динамики важнейших стоимостных показателей - прибыли, себестоимости и цены реализации продукции - затруднен, поскольку в условиях инфляции денежные потоки, полученные в разное время, несопоставимы. В связи с этим возникает необходимость корректировки стоимостных показателей на индекс инфляции для приведения их в сопоставимый вид. Другой путь - в процессе анализа делать ставку на относительные показатели. Так, например, можно рассчитать темпы роста стоимостных показателей и провести их сопоставление.

Важное место в данной главе отводится выявлению и изучению основных факторов, влияющих на изменение результативных показателей и характеризующих состояние исследуемой проблемы. При этом с помощью корреляционно-регрессионного анализа следует установить количественные параметры влияния факторных признаков на результативные показатели (тесноту корреляционной связи, коэффициент детерминации, регрессии и т. д.).

К экономическим условиям, от которых зависят результаты хозяйственной деятельности, относятся обеспеченность предприятий земельными и трудовыми ресурсами, основными и оборотными фондами, материально-техническими ресурсами и т. д.

В организации производства большое значение имеет размер и соотношение основных и оборотных производственных фондов, фактически используемая и потенциальная численность трудовых ресурсов. Необходим детальный анализ этих показателей. При этом нужно иметь в виду, что наличие в хозяйстве, например, большого количества основных средств производства само по себе не обеспечивает высоких результатов производства. Для эффективного использования основных средств, в частности в животноводстве, необходимо иметь достаточное количество работников, создать крепкую кормовую базу, т. е. обеспечить пропорциональность всех элементов материально-технической базы. Наиболее важные пропорции, которые следует учитывать в процессе анализа условий деятельности хозяйства, характеризуются показателями фондообеспеченности, фондовооруженности, энергообеспеченности, энерговооруженности и т. д. Изучение вышеперечисленных показателей необходимо не только для характеристики условий деятельности предприятия, но и для объективной оценки достигнутых производственно-финансовых результатов.

При изучении исходных условий функционирования предприятия немаловажное значение имеет экспресс-анализ динамики основных показателей, характеризующих имущественное и финансовое состояние предприятия.

Имущественное положение предприятия оценивается на основании изучения динамики уровня следующих показателей:

- общей суммы средств, находящейся в распоряжении предприятия;
- величины основных средств и их доли в общей сумме активов, в том числе доли активной их части;
- степени износа основных средств и степени их обновления;
- суммы оборотных активов и их доли в общей валюте баланса;
- соотношения оборотных и внеоборотных активов;
- величины материальных запасов и их доли в сумме выручки;
- суммы дебиторской задолженности и ее доли в выручке;
- удельного веса просроченной дебиторской задолженности в общей сумме активов предприятия.

Увеличение реальной суммы средств, находящейся в распоряжении предприятия (с учетом инфляционного фактора), свидетельствует о расширении деятельности предприятия. Напротив, ее снижение свидетельствует о спаде производства. По степени изношенности и обновления основных средств судят о техническом состоянии предприятия. Важное значение имеют оптимальные пропорции между основными и оборотными средствами. При недостатке последних не в полную меру используется производственная мощность предприятия, в результате чего ухудшаются все экономические показатели его деятельности. Оптимальная величина производственных запасов, сокращение дебиторской задолженности и их доли в сумме выручки (оборота) способствуют ускорению оборачиваемости капитала и повышению его доходности.

Для оценки финансовой устойчивости предприятия рекомендуется изучить динамику следующих показателей:

- суммы и доли собственного капитала предприятия в общей валюте баланса;

- суммы и доли заемных средств в общей валюте баланса;
- соотношения заемных и собственных средств предприятия (плечо финансового рычага);
- соотношения дебиторской и кредиторской задолженности;
- доли собственного и заемного капитала в формировании внеоборотных активов;
- доли собственного и заемного капитала в формировании оборотных активов;
- доли собственного капитала в формировании запасов предприятия.

Увеличение доли собственного и сокращение доли заемного капитала, уменьшение плеча финансового рычага указывают на укрепление финансового положения хозяйства, и наоборот. Об этом же свидетельствует и повышение доли собственных средств в формировании оборотных и внеоборотных активов предприятия.

Оценка платежеспособности предприятия производится на основе изучения динамики следующих показателей:

- резерва денежной наличности и его доли в сумме краткосрочных финансовых обязательств;
- коэффициента текущей ликвидности (отношения оборотных активов к краткосрочным обязательствам);
- величины краткосрочных и долгосрочных финансовых обязательств и их доли в общей сумме активов предприятия;
- суммы просроченных краткосрочных и долгосрочных обязательств и их доли в общей сумме активов предприятия.

Увеличение уровня первых двух показателей свидетельствует об укреплении платежеспособности предприятия. Напротив, рост уровня третьего и четвертого показателей указывает на ухудшение финансовой ситуации на предприятии. Если их величина превышает нормативное значение, то предприятие относится к классу стабильно неплатежеспособных.

Для характеристики эффективности и интенсивности использования средств предприятия и оценки его деловой активности используется следующая система показателей:

- рентабельность совокупных активов предприятия (отношение валовой прибыли к среднегодовой сумме активов);
- рентабельность собственного капитала (отношение чистой прибыли к среднегодовой сумме собственного капитала);
- эффективность использования заемных средств (эффект финансового рычага);
- коэффициент оборачиваемости авансированного капитала (отношение выручки к среднегодовой сумме активов);
- коэффициент оборачиваемости оборотного капитала (отношение выручки к среднегодовой сумме оборотных активов);
- продолжительность оборота капитала, в том числе в запасах, дебиторской задолженности и денежной наличности (отношение количества дней в отчетном периоде к коэффициенту оборачиваемости).

Первые три показателя характеризуют эффективность использования средств, имеющихся в распоряжении предприятия (собственных и заемных), а последние - интенсивность их использования. Чем выше доходность капитала и скорость его оборачиваемости, тем выше деловая активность сельскохозяйственной организации, и наоборот.

Особое внимание в разделе следует уделить размеру прибыли и формирующим ее факторам: цене, себестоимости, всех видов рентабельности, оборачиваемости капитала, платежеспособности, ликвидности баланса и деловой активности.

Следует помнить, что данный раздел не должен быть оторванным от темы исследования. Он должен органически дополнять и раскрывать тему исследования.

При написании этой главы нужно помнить, что экономическая оценка показателей должна содержать не только констатацию фактов, переписанных из годовых отчетов или других источников информации, но в большей степени предусматривать дополнительную их обработку и соответствующую интерпретацию. Такая оценка должна быть конкретной, аргументированной в доказательствах и выводах.

При анализе современного состояния изучаемой проблемы специфические условия ведения хозяйства могут привести к более детальному исследованию отдельных ее вопросов, имеющих первостепенное значение для развития предприятия. В этой связи в содержании следующей главы работы должны быть отражены и обоснованы меры по их положительному влиянию на экономику

объекта исследования, которые в конечном итоге приведут к росту эффективности всего производства.

В конце главы формулируется общий вывод, в котором в сжатом виде отмечается уровень развитости исследуемой проблемы и основные факторы, влияющие на ее масштабы.

Основные расчеты по данной главе могут быть произведены по указанным формулам:

Показатели для анализа ликвидности

Под ликвидностью организации понимается способность активов предприятий, бесперебойно оплачивать в срок все их обязательства. В зависимости от степени ликвидности, активы организации разделяются на следующие группы:

1. Наиболее ликвидные активы А1:

- сумма по всем остаткам денежных средств, которые могут быть использованы для проведения расчетов немедленно

- краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги)

$$A1 = \text{стр.1250} + \text{стр.1240} \quad (1)$$

2. Быстрореализуемые активы А2- активы, для обращения которых в наличные средства требуется определенное время:

- дебиторская задолженность, платежи по которой ожидается в течение 12 месяцев после отчетной даты

- прочие дебиторские активы

$$A2 = \text{стр.1230} \quad (2)$$

3. Медленнореализуемые активы А3 – наименее ликвидные активы:

запасы, кроме строки « Расходы будущих периодов»

налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям

- дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев.

$$A3 = \text{стр.1210} + \text{стр.1220} + \text{стр.1230} - \text{стр.1260} \quad (3)$$

4. Труднореализуемые активы А4 – в эту группу включают все статьи баланса раздел 1 «Внеоборотные активы»

$$A4 = \text{стр.1100} \quad (4)$$

В составе краткосрочных пассивов можно выделить обязательства разной степени срочности. Поэтому один из способов оценки ликвидности на стадии предварительного анализа является сопоставление определенных элементов актива с элементами пассива. С этой целью обязательства предприятия группируется по степени их срочности, а его активы по степени ликвидности (реализации).

Обязательства организации можно разделить на 4 группы по степени срочности оплаты:

1. Наиболее срочные обязательства П1:

- кредиторская задолженность

- задолженность участникам(учредителям) по выплате доходов

- прочие краткосрочные обязательства

$$P1 = \text{стр.1520} \quad (5)$$

2. Краткосрочные пассивы П2:

- краткосрочные кредиты и займы

- прочие займы подлежащие погашению течение 12 месяцев после отчетной даты.

$$P2 = \text{стр.1510} + \text{стр.1550} \quad (6)$$

3. Долгосрочные пассивы П3 – в эту группу входят долгосрочные кредиты и займы, статьи раздела 4 « Долгосрочные обязательства баланса»

$$P3 = \text{стр.1400} \quad (7)$$

4. Постоянные пассивы П4:

- статьи раздела 3 баланса « Капитал и резервы»

отдельные статьи раздела 5 баланса « Краткосрочные обязательства», не вошедшие в предыдущие группы

- доходы будущих периодов

- резервы предстоящих расходов.

$$P4 = \text{стр.1300} \quad (8)$$

Таблица 1 - Группировка статей актива и пассива бухгалтерского баланса

Показатель	На 31.12.____ года	На 31.12.____ года	На 31.12.____ года
A1 - наиболее ликвидные активы			
A2 – быстро реализуемые активы			
A3 – медленно реализуемые активы			
A4 – труднореализуемые активы			
П1 – срочные обязательства			
П2 – краткосрочные пассивы			
П3 – долгосрочные пассивы			
П4 – постоянные пассивы			

Баланс считается ликвидным при условии следующих соотношений групп активов и пассивов:

$$A_1 \geq P_1, A_2 \geq P_2, A_3 \geq P_3, A_4 \leq P_4$$

Если соблюдены первые три неравенства, т.е. текущие активы превышают внешние обязательства организации, то обязательно выполняется и последнее неравенство, которое подтверждает наличие у организации собственных оборотных средств. Все это означает соблюдение минимального условия финансовой устойчивости.

Не выполнение одного из трех первых неравенств, свидетельствует о нарушении ликвидности баланса.

Показатели для анализа финансовой устойчивости

Финансовая устойчивость фирмы - это состояние ее финансовых ресурсов, их распределение и использование, которые обеспечивают развитие фирмы на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска.

Для расчета финансовой устойчивости используют следующие показатели:

1. Коэффициент автономии - характеризует отношение собственного капитала к общей сумме капитала (активов) организации. Коэффициент показывает, насколько организация независима от кредиторов.

$$K_{авт} = \frac{СК}{Б}, K_{авт} = \frac{стр.1300}{1700} \quad (9)$$

2. Коэффициент концентрации заемного капитала - характеризует способность организации обслуживать свои долговые обязательства. Чем меньше коэффициент покрытия, тем выше кредитное бремя организации и тем выше вероятность наступления банкротства. Чем выше коэффициент покрытия процентов, тем более устойчивое финансовое положение организации. Тем не менее, слишком высокий коэффициент говорит о слишком осторожном подходе к привлечению заемных средств, что может привести к пониженной отдаче от собственного капитала.

$$K_{зк} = \frac{ЗК}{Б}, K_{зк} = \frac{стр.1400 + стр.1500}{стр.1700} \quad (10)$$

Коэффициент финансовой зависимости - характеризует отношение заемного капитала организации ко всему капиталу (активам).

Оптимальным является коэффициент 0.5 (т.е. равное соотношение собственного и заемного капитала).

Слишком низкий коэффициент говорит о слишком осторожном подходе организации к привлечению заемного капитала и об упущенных возможностях повысить рентабельность собственного капитала за счет использования эффекта финансового рычага.

$$K_{фз} = \frac{СК + ДО}{Б}, K_{фз} = \frac{стр.1300 + стр.1400}{стр.1700} \quad (11)$$

4. Коэффициент финансового левериджа - это показатель соотношения заемного и собственного капитала организации. Слишком низкое значение коэффициента финансового левериджа говорит об упущенной возможности использовать финансовый рычаг – повысить рентабельность собственного капитала за счет вовлечение в деятельность заемных средств. При больших значениях коэффициента организация теряет финансовую независимость, и ее финансовое положение становится крайне неустойчивым. Таким организациям сложнее привлечь дополнительные займы. Наиболее распространенным значением коэффициента в развитых экономиках является 1,5 (т.е. 60% заемного капитала и 40% собственного).

$$K_{\phi л} = \frac{ЗК}{СК}, K_{\phi л} = \frac{сmp.1400 + сmp.1500}{сmp.1300} \quad (12)$$

5. Коэффициент мобильности собственного капитала - показывает степень использования собственных средств, то есть, какая часть собственного капитала не закреплена во внеоборотных активах и дает возможность маневрировать средствами организации.

$$K_m = \frac{СК}{ВА}, K_m = \frac{сmp.1300 - сmp.1100}{сmp.1300} \quad (13)$$

6. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами - оказывает достаточность у организации собственных средств для финансирования текущей деятельности.

$$\text{Коб.сос.} = (\text{текущие активы} - \text{текущие пассивы}) / \text{текущие активы} \quad (14)$$

$$\hat{E}_{i \dot{a} . \dot{m} \dot{n}} = \frac{\dot{n} \dot{o} \dot{d} . 1300 + \dot{n} \dot{o} \dot{d} . 1400 - \dot{n} \dot{o} \dot{d} . 1100}{\dot{n} \dot{o} \dot{d} . 1200}$$

Оценка финансового состояния предприятия будет неполной без анализа финансовой устойчивости. Задачей анализа финансовой устойчивости является оценка величины и структуры активов и пассивов.

Показатели для анализа деловой активности

Деловая активность - это важнейшая характеристика экономического состояния и развития предприятия. Деловая активность организации в финансовом аспекте проявляется в оборачиваемости ее средств и их источников, поэтому финансовый анализ деловой активности заключается в исследовании динамики показателей оборачиваемости. Кроме скорости оборота оборачиваемость капитала измеряют временем обращения или длительностью оборота и выражают в днях оборота.

Оборачиваемость капитала определяют с помощью определенного набора соответствующих показателей, к ним относятся:

1. Оборачиваемость средств в расчетах дебиторской задолженности - показывает сколько раз в среднем в течение года дебиторская задолженность превращалась в денежные средства. Высокая оборачиваемость дебиторской задолженности отражает улучшение платежной дисциплины, т.е. своевременное погашение покупателями задолженности перед предприятием и (или) сокращение продаж с отсрочкой платежа.

$$Об_{ср. расч} = \frac{ВР}{ДЗ}, \quad (15)$$

где ВР – выручка от реализации

ДЗ – средняя величина дебиторской задолженности

2. Оборачиваемость запасов - показывает, сколько раз в среднем продаются запасы предприятия за некоторый период времени. Чем выше оборачиваемость запасов компании, тем более эффективным является производство и тем меньше потребность в оборотном капитале для его организации.

$$Об_{зап} = \frac{ВР}{ЗЗ}, \quad (16)$$

где ЗЗ – средняя стоимость запасов и затрат

3. Оборачиваемость кредиторской задолженности - показывает, сколько оборотов требуется компании для оплаты выставленных ей счетов поставщиков. Для кредиторов предпочтителен более высокий коэффициент оборачиваемости, так как компания быстрее рассчитывается со своими поставщиками, в то время как самой организации выгодней низкий коэффициент, позволяющий

иметь остаток неоплаченной кредиторской задолженности в качестве бесплатного источника финансирования своей текущей деятельности. Чем дольше отсрочка платежа, предоставленная поставщиками, тем дольше компания имеет возможность бесплатно использовать чужие средства.

$$Об_{кз} = \frac{КЗ}{СР}, \quad (17)$$

где КЗ – средняя кредиторская задолженность x интервала анализа

СР – себестоимость реализации или выручки от реализации

4. Оборачиваемость собственного капитала - это финансовый коэффициент показывающий интенсивность использования (скорость оборота) определенных активов или обязательств. Чем больше коэффициент оборачиваемости активов, тем интенсивней используют активы в деятельности организации, тем выше деловая активность. Однако оборачиваемость сильно зависит от отраслевых особенностей.

$$Об_{с.к} = \frac{ВР}{СК}, \quad (18)$$

где СК – величина собственного капитала

5. Продолжительность операционного цикла - если этот показатель растет, то деловая активность ухудшается, т.к. замедляется оборачиваемость оборотного капитала и у предприятия возникают повышенные потребности в денежных средствах, и, как следствие, финансовые затруднения.

$$ОЦ_{прод} = Об_{ср.расч} (\text{дни}) + Об_{зан} (\text{дни}) \quad (19)$$

6. Продолжительность финансового цикла – аналитический показатель, характеризующий среднюю продолжительность между оттоком денежных средств в связи с осуществлением текущей производственной деятельности и их притоком как результатом производственно-финансовой деятельности.

Чем меньше показатель продолжительности финансового цикла, тем лучше, т.к. повышается деловая активность предприятия.

$$ФЦ_{прод} = ОЦ_{прод} - Об_{кз} \quad (20)$$

Деловая активность проявляется в динамичности развития организации, достижении ею поставленных целей, что отражают абсолютные стоимостные и относительные показатели. Показатели деловой активности относятся к показателям, дающим информацию об эффективности работы предприятия.

Общеизвестно, что финансовое положение организации, ее платежеспособность зависят от того, насколько быстро средства, вложенные в активы, превращаются в реальные деньги.

Показатели для анализа прибыли и рентабельности

Прибыль - это часть чистого дохода, созданного в процессе производства и реализованного в сфере обращения, который непосредственно получают предприятия.

Рентабельность - относительная величина, выражающая прибыльность (доходность) предприятия. Показатели рентабельности измеряют доходность предприятия с различных позиций и группируются в соответствии с интересами участников экономического процесса.

1. Показатель рентабельности продаж – характеризует эффективность производственной и коммерческой деятельности и показывает, сколько предприятие имеет чистой прибыли с рубля продаж. Иными словами, сколько средств остается у предприятия после покрытия себестоимости продукции, выплаты процентов по кредитам и уплаты налогов.

$$P_{пр} = \frac{П_{чист}}{\text{Выручка}} \quad (21)$$

2. Показатель собственного капитала - показатель чистой прибыли в сравнении с собственным капиталом организации. Это важнейший финансовый показатель отдачи для любого инвестора, собственника бизнеса, показывающий, насколько эффективно был использован вложенный в дело капитал. Чем выше рентабельность собственного капитала, тем лучше. Однако, высокое значение показателя может получиться из-за слишком высокого финансового рычага, т.е. большой доли заемного капитала и малой доли собственного, что негативно влияет на финансовую устойчивость организации. Это отражает главный закон бизнеса – больше прибыль, больше риск.

$$P_{ск} = \frac{\Pi_{чист}}{СК} \quad (22)$$

3. Показатель текущих активов - является показателем эффективности ресурсного типа и отражает отдачу использования оборотных средств предприятия.

$$D_{\text{оа}} = \frac{\dot{I}^{\pm \text{èñò}}}{\hat{I} \hat{\alpha} \hat{\delta} \hat{\omega} \hat{\iota} \hat{\alpha}} \quad (23)$$

Показатель рентабельности общих активов - характеризует эффективность использования всех средств предприятия, независимо от источников их формирования;

$$P_{об} = \frac{\Pi_{чист}}{\text{Баланс}} \quad (24)$$

Для повышения эффективности производства очень важно, чтобы при распределении прибыли была достигнута оптимальность в удовлетворении интересов государства, предприятия и работников. Государство заинтересовано получить как можно больше прибыли в бюджет. Руководство предприятия стремится направить большую сумму прибыли на расширенное воспроизводство. Работники заинтересованы в повышении оплаты труда.

Показатели анализа операционного леввериджа

Понятие «левверидж» происходит от английского «leverage - действие рычага», и означает соотношение одной величины к другой, при небольшом изменении которого сильно меняются связанные с ним показатели.

Операционный рычаг или производственный левверидж – это механизм управления прибылью компании, основанный на улучшении соотношения постоянных и переменных затрат.

Эффект операционного рычага заключается в том, что любое изменение выручки от реализации всегда порождает более сильное изменение прибыли.

Уровень операционного рычага рассчитывается как:

$$OP = \frac{Z_{\text{пост}}}{Z_{\text{пер}}} \quad (25)$$

где OP – уровень операционного рычага;

Z пост – постоянные затраты;

Z пер – переменные затраты.

Операционный анализ работает с такими параметрами деятельности предприятия, как затраты, объем реализации и прибыль.

Таблица 2 – Основные величины операционного анализа

Показатель	Характеристика	Обозначения	Формула
1	2	3	4
Валовая маржа (сумма покрытия)	показывает, хватает ли у предприятия средств для покрытия постоянных расходов и получения прибыли.	ВМ – валовая маржа В – выручка от реализации Зпер – переменные затраты	$VM = B - Z_{\text{пер}} \quad (26)$
Коэффициент валовой маржи	показывает в выручке долю, идущую на покрытие постоянных затрат и обеспечение прибыли.	ВМ – валовая маржа В – выручка от реализации	$K_{\text{ВМ}} = \frac{VM}{B} \quad (27)$
Сила воздействия операционного рычага	показывает степень предпринимательского риска, то есть риска потери прибыли, связанного с колебаниями объема	СВОР – сила воздействия операционного рычага ВМ – валовая маржа	$СВОР = \frac{VM}{\Pi} \quad (28)$

	реализации. Чем больше СВОР, тем выше предпринимательский риск.	П – прибыль (после уплаты процентов, но до уплаты налога на прибыль)	
Порог рентабельности (точка безубыточности)	показатель, характеризующий объем реализации продукции, при котором выручка предприятия от реализации продукции (работ, услуг) равна всем его совокупным затратам.	Пр- порог рентабельности Зпост - постоянные затраты Квм – коэффициент валовой маржи	$Pr = \frac{З_{пост}}{K_{вм}} \quad (29)$
Запас финансовой прочности	показывает, на какую величину может уменьшиться выручка, чтобы предприятие все еще не несло убытков.	ЗФП - запас финансовой прочности В – выручка от реализации ПР – порог рентабельности	$ЗФП = В - ПР \quad (30)$

Эффект операционного рычага характеризует коэффициент, который рассчитывается по формуле

$$Коеф_{опер.р.} = \frac{Tпр(П),\%}{Tпр(В),\%} \quad (31)$$

Tпр(П) – темп прироста прибыли от продаж, %;

Tпр(В) – Темп прирост выручки, %.

Данная формула позволяет ответить на вопрос, каким будет прирост прибыли в зависимости от конкретного прироста объема продаж при сложившейся структуре расходов.

Различают ценовой и натуральный ценовой рычаг.

Ценовой операционный рычаг (Рц) вычисляется по формуле:

$$Рц = \frac{В}{П} \quad (32)$$

В – выручка от продаж;

П – прибыль от продаж.

Учитывая, что

$$В = П + Зпер + Зпост \quad (33)$$

формулу расчета ценового операционного рычага можно записать как:

$$Рц = \frac{(П + Зпер + Зпост)}{П} = 1 + Зпер/П + Зпост/П \quad (34)$$

Зпер – переменные затраты;

Зпост – постоянные затраты.

Натуральный операционный рычаг (Рн) вычисляется по формуле:

$$Рн = (В - Зпер) / П = (П + Зпост) / П = 1 + Зпост / П \quad (35)$$

В – выручка от продаж;

П – прибыль от продаж;

Зпер – переменные затраты;

Зпост – постоянные затраты.

Сравнивая формулы для операционного рычага в ценовом и натуральном выражении можно заметить, что Рн оказывает меньшее влияние. Это объясняется тем, что с увеличением натуральных объемов одновременно растут и переменные затраты, а с уменьшением — уменьшаются, что приводит к более медленному увеличению/уменьшению прибыли.

Операционный леве́ридж используется менеджерами для того, чтобы сбалансировать различные виды затрат и увеличить соответственно доход.

Показатели оценки финансового левериджа

Финансовый рычаг характеризует использование предприятием заемных средств, которые влияют на измерение коэффициента рентабельности собственного капитала. Финансовый леверидж представляет собой объективный фактор, возникающий с появлением заемных средств в объеме используемого предприятием капитала, позволяющий ему получить дополнительную прибыль на собственный капитал.

Коэффициент финансового левериджа (плечо финансового рычага) определяется как отношение заемного капитала к собственному капиталу.

Плечо финансового левериджа высчитывается по формуле:

$$ПФЛ = \frac{ЗК}{СК}, \quad (36)$$

где ЗК – заемный капитал;

СК – собственный капитал.

Нормативным значением в практике считается значение коэффициента левериджа равного 1, то есть равные доли, как обязательств, так и собственного капитала.

Коэффициент финансового левериджа тесно связан с эффектом финансового рычага, который также называет эффект финансового левериджа.

Эффект финансового рычага показывает норму увеличения рентабельности собственного капитала при увеличении доли заемного капитала.

$$ЭФР = (1 - Кн) \cdot (К_{вр} - СР\%) \cdot ПФЛ, \quad (37)$$

где Кн – коэффициент налогообложения, в виде десятичной дроби;

К_{вр} – коэффициент валовой рентабельности;

СР% – средний размер процентов за кредит у предприятия;

ПФЛ – плечо финансового левериджа.

Можно записать формулу эффекта финансового рычага короче:

$$ЭФР = (1 - Кн) \cdot Д \cdot ПФЛ \quad (38)$$

Эффект финансового рычага показывает, на сколько процентов увеличивается рентабельность собственного капитала за счет привлечения заемных средств. Эффект финансового рычага возникает за счет разницы между рентабельностью активов и стоимостью заемных средств. Рекомендуемое значение ЭФР равняется 0.33 - 0.5.

Коэффициент валовой рентабельности рассчитывается по формуле:

$$К_{вр} = \frac{ВП}{А_{ср}}, \quad (39)$$

где ВП – валовая прибыль;

А_{ср} – средняя стоимость активов.

Уровень финансового левериджа определяется отношением темпов прироста чистой прибыли к темпам прироста валовой прибыли.

$$УФЛ = \frac{\Delta ЧП, \%}{\Delta ВП, \%}, \quad (40)$$

Производственно - финансовый леверидж - это обобщающая категория, которая описывает взаимосвязь выручки, расходов производственного и финансового характера и чистой прибыли. Производственно-финансовый рычаг показывает, на сколько процентов изменяется чистая прибыль предприятия, пользующегося заемным капиталом, при изменении выручки от реализации на 1%

Совместное влияние операционного и финансового рычагов известно как эффект общего рычага и представляет собой их произведение:

$$Об_{рычаг} = ОЛ \cdot ФЛ, \quad (41)$$

где ОЛ – операционный леверидж;

ФЛ – финансовый леверидж.

Этот показатель дает представление о том, как изменение продаж повлияет на изменение чистой прибыли и дохода на акцию предприятия. Другими словами, он позволит определить, на сколько процентов изменится чистая прибыль при изменении объема продаж на 1%.

Анализ банкротства по методике Альтмана

В общем случае формула получения значения скоринга выглядит как обычный многочлен:

$$Z = A1X1 + A2X2 + \dots + AnXn \quad (42)$$

где Z - значение оценки скоринга;

A_n - весовые коэффициенты, характеризующие значимость факторов риска;

X_n - факторы риска, определяющие кредитоспособность заемщика.

I. Двухфакторная модель Альтмана – это одна из самых простых и наглядных методик прогнозирования вероятности банкротства, при использовании которой необходимо рассчитать влияние только двух показателей это: коэффициент текущей ликвидности и удельный вес заёмных средств в пассивах.

Формула модели Альтмана принимает вид:

$$Z = -0,3877 - 1,0736 * K_{тл} + 0,579 * (ЗК/П) \quad (43)$$

где $K_{тл}$ – коэффициент текущей ликвидности;

$ЗК$ – заемный капитал;

$П$ – пассивы.

При значении $Z > 0$ ситуация в анализируемой компании критична, вероятность наступления банкротства высока.

II. Пятифакторная модель Альтмана для акционерных обществ, чьи акции котируются на рынке. Самая популярная модель Альтмана, именно она была опубликована ученым 1968 году. Формула расчета пятифакторной модели Альтмана имеет вид:

$$Z = 1,2X_1 + 1,4X_2 + 3,3X_3 + 0,6X_4 + X_5 \quad (44)$$

где

$$X_1 = \frac{\text{оборотный капитал}}{\text{валюта.баланса}}; \quad (45)$$

▪ Оборотный капитал к сумме активов предприятия .

Показатель оценивает сумму чистых ликвидных активов компании по отношению к совокупным активам.

$$X_2 = \frac{\text{нераспределенная прибыль}}{\text{валюта.баланса}}; \quad (46)$$

▪ Нераспределенная прибыль к сумме активов предприятия, отражает уровень финансового рычага компании .

$$X_3 = \frac{\text{прибыль до налогообложения}}{\text{валюта.баланса}}; \quad (47)$$

▪ Прибыль до налогообложения к общей стоимости активов. Показатель отражает эффективность операционной деятельности компании.

X_4 = рыночная стоимость собственного капитала / бухгалтерская (балансовая) стоимость всех обязательств .

$$X_5 = \frac{\text{Выручка}}{\text{валюта.баланса}}; \quad (48)$$

▪ Объем продаж к общей величине активов предприятия характеризует рентабельность активов предприятия.

В результате подсчета Z – показателя для конкретного предприятия делается заключение:

- Если $Z < 1,81$ – вероятность банкротства составляет от 80 до 100%;
- Если $2,77 \leq Z < 1,81$ – средняя вероятность краха компании от 35 до 50%;
- Если $2,99 < Z < 2,77$ – вероятность банкротства не велика от 15 до 20%;
- Если $Z \leq 2,99$ – ситуация на предприятии стабильна, риск неплатежеспособности в течении ближайших двух лет крайне мал.

III. Модель Альтмана для компаний, чьи акции не торгуются на биржевом рынке. Данная модель была опубликована в 1983 году, модифицированный вариант пятифакторной модели имеет вид:

$$Z = 0,717X_1 + 0,847X_2 + 3,107X_3 + 0,42X_4 + 0,995X_5 \quad (49)$$

где X_4 – балансовая стоимость собственного капитала/заемный капитал

Если $Z < 1,23$ предприятие признается банкротом, при значении Z в диапазоне от 1,23 до 2,89 ситуация неопределенна, значение Z более 2,9 присуще стабильным и финансово устойчивым компаниям.

Анализ банкротства по методике У. Бивера

Одной из первых попыток использовать аналитические коэффициенты для прогнозирования банкротства считается работа У. Бивера.

Он проанализировал за пятилетний период 20 коэффициентов по группе компаний, половина из которых обанкротилась.

В таблице 3 представлена система показателей У. Бивера для оценки финансового состояния предприятия с целью диагностики банкротства.

Таблица 3 – Система показателей У. Бивера

Показатели	Расчет	Значения показателей		
		Группа 1: «Благополучные компании»	Группа 2: «За пять лет до банкротства»	Группа 3: «За один год до банкротства»
1. Коэффициент Бивера	(чистая прибыль + амортизация)/ заемный капитал	0,4–0,45	0,17	-0,15
2. Коэффициент текущей ликвидности	Оборотные активы/ Краткосрочные обязательства	≤3,2	<2	≤1
3. Экономическая рентабельность (R), %	Чистая прибыль/активы * 100	6–8	4	-22

В этой же главе можно отразить - раздел по бухгалтерскому учету

Методологические основы и задачи учета В нем указываются основные нормативные документы, касающиеся изучаемой темы, дается характеристика учетной политики организации и документооборота, в рамках выбранной темы, а также дается перечень задач, стоящих перед данным объектом учета.

Анализ первичной учетной документации. В нем рассматривается документооборот, порядок ведения первичных учетных документов по исследуемой теме. При этом один экземпляр каждого первичного учетного документа должен быть представлен в приложении.

Анализ состояния синтетического и аналитического учета. В нем дается характеристика счета и субсчета, по которому ведется исследование, дается анализ учета затрат на исследуемом аналитическом счете в разрезе статей затрат, представляется схема корреспонденции счетов за определенный период (год), рассматривается состояние и порядок ведения регистров синтетического и аналитического учета.

В подразделе бухгалтерская отчетность студенту необходимо рассмотреть конкретную форму бухгалтерской отчетности по своей теме.

В пункте совершенствования учета студенту необходимо предложить конкретные пути по совершенствованию учета по своей теме.

В работе должны быть указаны недостатки и замечания по ведению бухгалтерского учета в свете действующих нормативных актов, поэтому исследование следует начинать с изучения нормативных актов и научной литературы. Студент должен выразить свое отношение к исследуемой проблеме.

Приложения должны включать копии первичных учетных документов и регистров синтетического и аналитического учета, схемы, таблицы, расчеты и так далее. В тексте следует делать ссылки на приложения, располагая их в порядке появления ссылок в тексте.

Примерные наименования данного подпункта глав 2

1. Методологические основы и задачи учета
2. Анализ первичной учетной документации
3. Анализ синтетического и аналитического учета
4. Определение себестоимости единицы продукции (если тема связана с себестоимостью)
5. Бухгалтерская отчетность

6. Совершенствование учета (если четвертый раздел работы -раздел аудита, то данный пункт отсутствует).

Таким образом, экономическое исследование, проведенное в данной главе, должно способствовать выявлению главных проблем развития изучаемой организации и основных факторов, влияющих на результаты её производственно-коммерческой деятельности.

Объем данной главы может составлять до 30 страниц.

Третья глава – основные мероприятия по улучшению показателей (по теме дипломной работы)

В третьей главе разрабатываются и обосновываются конкретные предложения по решению выявленных проблем. Ими могут быть предложения (мероприятия) по снижению себестоимости продукции и ликвидации потерь, рациональному использованию экономических ресурсов, совершенствованию структуры производства, увеличению производства отдельных видов сельскохозяйственной продукции и др., способствующие повышению экономической эффективности производства и обеспечению финансовой устойчивости сельскохозяйственной организации.

Данная глава содержит до 10 страниц.

Выводы и предложения являются логическим завершением проведенного исследования в ВКР и должны быть конкретными и лаконичными, поэтому, как правило, здесь не даются ни новые фактические данные, ни новые теоретические положения, о которых не было речи в основных главах.

Выводы, сформулированные в конце глав, в краткой и конкретной форме переносятся в этот раздел. Они должны отражать состояние исследуемой проблемы, современное экономическое положение объекта исследования и основные факторы, влияющие на результаты его производственно-коммерческой деятельности, с обязательным подтверждением выдвинутых положений соответствующими экономическими показателями.

Предложения по совершенствованию бухгалтерского учета, повышению экономической эффективности производства, разработанные и обоснованные в третьей и четвертой главах, также в краткой и конкретной форме переносятся в данный раздел.

Объем этого раздела может составлять до 3 страниц.

В списке литературы показывается весь перечень литературы, используемой при написании работы. В его состав должно входить не менее 25 -30 источников.

В приложениях приводятся расчеты, необходимые для определения результирующих показателей, экономического эффекта от внедрения предлагаемых мер и которые используются в основных разделах работы. Они должны быть сгруппированы в строгом соответствии с изложением текста работы. Каждое приложение должно иметь название, раскрывающее его содержание, и порядковый номер. Номер приложения указывается в правом верхнем углу и имеет сплошную нумерацию. Ниже по центру указывается название приложения. Если приложение представляет собой бланк документа, то на нем проставляется только текущий номер приложения.

Окончательный вариант плана должен быть согласован с научным руководителем и дополнен календарным планом написания отдельных глав и завершения работы в целом.

Список использованных источников составляется в следующей последовательности:

1. Законодательные акты:

- законы Российской Федерации (в очередности от последнего года принятия к предыдущим);
- указы президента Российской Федерации (в той же последовательности);
- постановления правительства Российской Федерации (в той же последовательности);

2. Нормативные акты, инструктивные материалы, официальные справочники и иные официальные материалы (резолуции-рекомендации международных организаций и конференций, официальные доклады, официальные отчеты и др.);

3. Специальная экономическая литература в алфавитном порядке (монографии, учебники, учебные пособия);

4. Периодические издания с указанием года и месяца выпуска журнала и газет.

5. Иностранная литература;

6. Интернет-ресурсы.

Описание литературы производится в строгой последовательности.

Краткие пояснения к примерам библиографического описания

Если у документа (книги, статьи и т.д.) один, два или три автора, перед заглавием пишется только первый из них, после фамилии запятая, далее инициалы. В сведениях об ответственности

(после заглавия за косой чертой) записываются все авторы: один, два или три - в той форме, как в документе, как правило, инициалы перед фамилией.

Если у документа более трех авторов, то первоначально приводится область заглавия, затем все авторы пишутся только в сведениях об ответственности.

При необходимости сокращения количества авторов в сведениях об ответственности приводят фамилию и инициалы первого автора с добавлением сокращения «и другие» [и др.] или его эквивалента на латинском языке в квадратных скобках.

Источники располагаются в алфавитном порядке (по первой букве первого слова). В авторских источниках первым словом считается фамилия автора. Все источники в перечне нумеруются. Для каждого источника указываются: фамилия и инициалы автора (авторов); полное название книги, статьи; название журнала или сборника статей (для статей); название города Москва и Санкт-Петербург - сокращенно, соответственно М. и Спб., остальные: полностью; название издательства (если имеется в выходных данных) - для книг год издания: (для статей - номер журнала и год). Общее количество страниц в книге (например, 206 с.) или конкретные страницы (например, С. 15). Список литературы располагается после раздела «Выводы и предложения».

Приложения. Помимо основного текста выпускная работа может содержать приложения. В них рекомендуется включать материалы, которые по каким-либо причинам не могут быть включены в основную часть, например, материалы, дополняющие работу; таблицы вспомогательных данных; иллюстрации вспомогательного характера; акты внедрения результатов; документы (части документов), содержащие фактические данные о работе конкретных предприятий, которые иллюстрируют основное содержание выпускной работы (например, части бухгалтерского баланса, форм статистической отчетности и т.п.

Приложение располагается непосредственно за списком литературы. Каждое приложение должно начинаться с новой страницы и иметь содержательный заголовок, напечатанный строчными буквами. В правом верхнем углу над заголовком прописными буквами должно быть напечатано слово «Приложение».

Если приложений в работе более одного, их следует нумеровать арабскими цифрами порядковой нумерацией. Имеющиеся в тексте приложения иллюстрации, таблицы, формулы и уравнения следует нумеровать в пределах каждого приложения с добавлением буквы «П», например: «Таблица 1П».

Нумерация страниц. Все страницы работы, включая список использованной литературы и приложения, нумеруются арабскими цифрами по порядку. Номер страницы проставляют по центру вверху страницы без точки в конце. Первой страницей считается титульный лист. На нем цифра «1» не ставится. За титульным листом помещаются задание на выпускную квалификационную работу, реферат и содержание, на которых также страницы не ставятся. Нумерация страниц проставляется со страницы с «Введение» с цифры «5». Иллюстрации и таблицы, расположенные на отдельных листах, и распечатки ЭВМ включаются в общую нумерацию страниц выпускной работы.

Все листы работы должны быть скреплены или сброшюрованы в папке. Работа должна быть тщательно отредактирована и подписана автором на последней странице списка используемой литературы.

VI ПОРЯДОК ДОПУСКА ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ К ЗАЩИТЕ

Дипломная работа, сброшюрованная в специальной папке или переплетенная, представляется руководителю для написания отзыва .

В отзыве руководитель характеризует степень самостоятельности и инициативы, проявленную студентом в процессе выполнения работы, владение им методами исследования, практическую значимость выводов и предложений, соответствие дипломной работы предъявляемым требованиям и уровню освоения общих и профессиональных компетенций, знания, умения и практический опыт, продемонстрированный студентом при выполнении ДР, возможность допуска

работы к защите и присвоения ее автору соответствующей квалификации. Если отзыв положительный, то руководитель ставит свою подпись на титульном листе работы. Это означает согласие руководителя на допуск работы к защите.

Электронный вариант дипломной работы проверяется в программе «Антиплагиат».

Дипломная работа, допущенная руководителем ДР к защите, направляется на рецензирование

В ходе подготовки работы к защите студент-выпускник готовит доклад по материалам выпускной квалификационной работы на 7-10 мин., освещая основные вопросы. Доклад должен быть подготовлен с использованием презентации при помощи программы Microsoft Office Power Point. Презентация должна состоять из 10 -12 слайдов, причем первый и последний слайды содержат тему выпускной квалификационной работы, имя, отчество и фамилию студента и руководителя выпускной квалификационной работы

Дополнительно могут быть подготовлены специальные материалы для раздачи членам ГЭК.

Перед защитой работы в ГЭК руководитель ВКР проводит предварительную защиту всех выпускных квалификационных работ.

Предварительная защита проводится не позднее, чем за одну неделю до защиты в ГЭК. Замечания и дополнения к дипломной работе, высказанные на предзащите, обязательно учитываются студентом-выпускником до представления работы к защите в ГЭК.

VII ЗАЩИТА ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

К защите ДР допускаются лица, завершившие полный курс обучения по одной из ОПОП и успешно прошедшие все предшествующие аттестационные испытания, предусмотренные учебным планом

Защита работы проводится на открытом заседании ГЭК с участием не менее двух третей ее состава

Процедура защиты включает следующее. Председатель ГЭК объявляет фамилию, имя, отчество студента, название темы, под чьим руководством она выполнена и кем прорецензирована.

Председатель комиссии предоставляет студенту-выпускнику слово по теме работы для доклада ее основных положений, обоснования сделанных им выводов и предложений продолжительностью до 10 минут. Членам ГЭК раздается наглядный материал (схемы, таблицы, графики). После доклада студент отвечает на вопросы членов ГЭК в пределах 15 минут. Основные выводы и предложения в ходе доклада студент должен проиллюстрировать таблицами, схемами, графиками и т.п. Вопросы студенту могут быть заданы как непосредственно по теме, так и по любым иным проблемам, имеющим отношение к теме исследования. Ответы должны быть краткими и глубокими по содержанию. Количество вопросов, задаваемых дипломнику, не ограничивается.

После ответа на вопросы заслушивается отзыв руководителя и зачитывается рецензия с оценкой работы.

После чего ГЭК приступает к обсуждению дипломной работы или дискуссии.

После окончания обсуждения студенту-выпускнику предоставляется заключительное слово. В этом выступлении он отвечает на замечания рецензента, соглашаясь с ним или давая аргументированные возражения.

Результаты защиты работы определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» или «неудовлетворительно».

Оценка выпускной квалификационной работы дается членами ГЭК на ее закрытом заседании. Государственной Аттестационной Комиссией принимается во внимание содержание работы, качество расчетов, обоснованность выводов и предложений, содержание доклада, отзывы на дипломную работу, уровень теоретической, научной и практической подготовки студента-выпускника.

Результаты защиты ДР оцениваются простым большинством голосов членов ГЭК, участвующих в заседании. При равном числе голосов мнение председателя являются решающими.

Все заседания ГЭК протоколируются в специальной книге протоколов, в которую заносятся содержание заданных вопросов, оценка защиты, решение о присвоении квалификации и форме выдаваемого диплома (с отличием, без отличия) и особые мнения членов ГЭК.

Результаты защиты работы объявляются в день ее проведения после оформления в установленном порядке протокола заседания ГЭК.

Выполненные студентами ДР хранятся после их защиты в образовательном учреждении не

менее пяти лет. По истечении этого срока по приказу директора образовательного учреждения назначается комиссия, которая осуществляет списание дипломной работы соответствующим актом.

